

Hej Nätverket,

SW Automatik växer snabbt och vi har angenäm situation och stark tillväxt.

Vi måste hitta nya kollegor för att serva våra kunder, ta hand om våra affärsmöjligheter samt digitalisera oss ytterligare.

Vår stora rekrytering börjar till hösten, men vill redan nu se om ni har några tips, rekommendationer, någon som kanske flyttar inom landet, ofrivilligt fått gått hem från sin arbetsplats, nya personliga målsättningar etc.

Har ni tips eller några i ert nätverk som kan passa in i rollerna?

Vi väljer att inte lägga ut någon kravspecifikation, utan vi är mer öppna med att träffa kandidater med rätt personlighet och intresse för den generella rollen, den djupgående delen löser vi senare.

Vi välkomnar spontanansökan för att hitta de rätta personerna.

- Försäljning - Exemplifiering innesäljare, utesäljare eller en mix av dem båda
- Marknad - Exemplifiering Digitalt, annonsering, broschyrer, hemsida, undersökningar, mässor
- Teknik - Exemplifiering support, försäljning, offerera, dokumentation

Alla är varmt välkomna att kontakta mig direkt om så önskas.

Självklart går det bra att dela detta inlägg.

Hälsningar,

Mårten Arvidsson | Försäljningschef

SW Automatik AB (Stig Wahlström Automatik AB)

E-post: marten.arvidsson@swautomatik.se | Telefonnummer: 070-683 00 33

LinkedIn: [linkedin.com/in/mårten-arvidsson-0a00527](https://www.linkedin.com/in/mårten-arvidsson-0a00527)

Hemsida: Ny hemsida är under uppbyggnad efter fusionen www.swautomatik.se

Samt www.rehnstrom.se

Alternativ kontakt:

Anders Olsson | VD

E-post: anders.olsson@swautomatik.se | 073-066 74 38